



Der Gewinnsparverein e.V. mit Sitz in Köln ist fest verankert in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe und Veranstalter der Soziallotterie „Gewinnsparen“ für rund 200 Genossenschaftsbanken in ganz Deutschland. Zweck des Vereins ist die Förderung des Spargedankens durch die Verbindung von Gewinnchancen mit regelmäßigem Sparen. 25% des Spieleinsatzes fließen als Zuwendungen in gemeinnützige Projekte und Institutionen der jeweiligen Geschäftsgebiete der teilnehmenden Banken.

Mit über 130 Mio. Losen ist der Gewinnsparverein e.V. der größte Gewinnspar-Anbieter im genossenschaftlichen Finanzsektor mit einem Marktanteil von ca. 48%. Pro Jahr generieren die verkauften Lose des Vereins über 33 Millionen Euro Reinertragsmittel. Der Gewinnsparverein versteht sich als Dienstleister für seine Mitgliedsbanken, die er beim Losvertrieb und der Mittelvergabe betreut, berät und unterstützt.

Als bundesweit tätiger Gewinnsparverein suchen wir zur Intensivierung unserer Geschäftstätigkeit zum nächstmöglichen Termin einen

Regionalleiter (m/w/d).

Gemeinsam mit den beiden weiteren Regionalleitern übernehmen Sie die Betreuung unserer Mitgliedsbanken und fördern aktiv den Vertrieb von Gewinnsparlosen in der Ihnen zugeordneten Betreuungsregion. Sie betreuen eine Vertriebsregion mit Schwerpunkt in Baden-Württemberg und dem südlichen Rheinland-Pfalz.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen Vertriebs- und Betreuungsverantwortung zu allen Fragen des Gewinnsparens.
- Sie repräsentieren den Gewinnsparverein e.V. in dem von Ihnen verantworteten Markt und pflegen den Kontakt zu Mitgliedsbanken, sowie zu wichtigen Institutionen, Multiplikatoren und Marktteilnehmern mit dem Ziel, Marktanteile und Markterfolge kontinuierlich auszubauen.
- Sie nehmen an entsprechenden Netzwerkveranstaltungen teil, richten selbst Veranstaltungen aus und entwickeln Vertriebskonzepte.
- Unser CRM-System ist Ihre Daten- und Informationsgrundlage, in der Sie den Datenbestand aktuell halten.

Ihr Profil:

- Sie sind ein kommunikativer Teamplayer mit Organisationstalent.
- Sie bringen eine abgeschlossene Bankausbildung sowie einen Abschluss zum Bankbetriebswirt (w/m/d) oder eine vergleichbare Qualifikation mit.
- Sie sind ausgewiesener Vertriebsexperte der Genossenschaftlichen Finanzgruppe und identifizieren sich mit der Verbundorganisation.
- Die Bereitschaft zur regelmäßigen (Tages-)Reisen zu unseren Mitgliedsbanken und zu Veranstaltungen ist für Sie selbstverständlich.

Ihre Benefits:

- Freuen Sie sich auf einen verantwortungsvollen, abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem professionellen Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen in einem dynamischen Team.
- Wir bieten Ihnen ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einer leistungsgerechten, überdurchschnittlichen Vergütung, die den Anforderungen dieser Position entspricht.
- Sie erhalten einen Dienstwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.
- Sie profitieren von gezielten Angeboten zur fachlichen und persönlichen Weiterbildung sowie individuellen Entwicklungsperspektiven.
- Weitere Vorteile bei uns sind eine Gruppenunfallversicherung, betriebliche Altersvorsorge und VL, ein Ehrenamtstag, ein persönliches Spendenbudget, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice, 30 Tage Urlaub sowie Eurorad-Fahrradleasing und ein individuelles Fortbildungsbudget.

Sind Sie interessiert? Dann richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungslagen bitte an:

Gewinnsparverein e.V.
Vorstand
Hohenzollernring 31-35
50672 Köln

oder per E-Mail an: vorstand@gsv.de