



### Tradition und Vision – Menschlichkeit und Erfolg

Wir sind ein modernes Unternehmen – mit einer jahrhundertelangen Tradition. Diese beruht auf dem Genossenschaftsprinzip „Eine\*r für alle – alle für Eine\*n“. Und daran halten wir fest! Bei uns arbeiten Sie als Teamplayer (m/w/d) und können sich stets auf Ihre Kolleginnen und Kollegen verlassen. Daraus schöpfen wir Kraft und machen uns fit für die Zukunft. Wir bieten Ihnen ein modernes sowie sicheres Arbeitsumfeld, innovative Lösungsansätze und Platz für neue Ideen. Wir begegnen schon heute den Herausforderungen der Zukunft, um Ihnen eine langfristige Perspektive zu bieten – auch zu Pandemiezeiten.

## Vertriebsexperte Vorsorge- und Anlagegeschäft (m/w/d)

Filiale Andernach oder Montabaur

Sie möchten für unsere vermögenden Privatkunden die richtigen Geldanlage- und Investmentstrategien finden? Dann sollten wir uns kennenlernen!

### Ihre Aufgaben

In erster Linie betreuen und beraten Sie unsere Kunden aus dem Segment „vermögende Privatkunden“ in der Gebietsdirektion strukturiert rund um das Thema Vorsorge, Geld-/Vermögensaufbau und Erbangelegenheiten.

Neben hauseigenen Anlagelösungen nutzen Sie aktiv die Produkte unserer Kooperationspartner Union Investment, Schwäbisch-Hall, DEVK und pro aurum, um Vermögensstrukturierungen zu entwickeln.

Als Anlageoptimierer (m/w/d) ist es Ihre persönliche Zielsetzung, herausragende Vertriebsergebnisse – vor allem im Bereich Fondsberatung – zu generieren. Des Weiteren wirken Sie beim Auf- und Ausbau neuer Vertriebsfelder mit und generieren so umfangreiche neue Kundenstämme.

### Ihr Profil

Ausbildung zur Bankkauffrau / zum Bankkaufmann (IHK)

Weiterbildung zur Bankfachwirtin / zum Bankfachwirt, bestenfalls mit Schwerpunkt Privatkundengeschäft

**Alternativ:** Beraterpass eines im Genossenschaftsbereich anerkannten Bildungsträgers oder eine mindestens gleichwertige Zertifizierung

### Außerdem freuen wir uns über:

Ihre sehr guten verkäuferischen und akquisitorischen Fähigkeiten

Ihr sicheres und freundliches Auftreten

Ihr gutes Ausdrucksvermögen

Ihre hohe Leistungsorientierung und Ihr persönliches Engagement

Ihre Einsatzbereitschaft und Ihre Zuverlässigkeit

## Unser Angebot

Hier ein kleiner Auszug aus unseren tariflichen und außertariflichen Leistungen:

Tarifvertragliche Vergütung inkl. 13. Monatsgehalt, vermögenswirksamen Leistungen und tarifvertraglicher Altersvorsorge

Variable, übertarifliche Erfolgsbeteiligung am Vertriebsergebnis

zusätzliche betrieblich geförderte Altersversorgung (Pensionsfonds, Direktversicherungen, Entgeltumwandlung) sowie Zeitwertkonten

Mitarbeiterkonditionen bei Krediten und Anlagen sowie vergünstigte Konditionen unserer Kooperationspartner

Mitgliedschaft im Bahn-Sozialwerk (Stiftungsfamilie BSW & EWH) mit unzähligen Vorteilen (z. B. vergünstigte Ferienangebote)

Nutzung unternehmenseigener Ferienwohnungen

Heirats- und Geburtsbeihilfe sowie Krankengeldzuschuss

Angebote zum betrieblichen Gesundheitsmanagement

## Möchten Sie Teil unseres Teams werden? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte geben Sie uns darin auch einen Hinweis auf Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung (Jahresbrutto).

### Ihr Ansprechpartner:

Frank Fichter

Tel. 0681 3094-2202

Standort: Filiale Andernach oder Montabaur

[Jetzt hier bewerben](#)