

Gewinnssparverein der Volksbanken und Raiffeisenbanken in Baden-Württemberg e.V.



Hast Du Lust ein Teil der weiteren Erfolgsstory von VR-GewinnSparen in Baden-Württemberg zu sein? Der unschlagbare Dreiklang von Gewinnssparen „Gewinnen, Sparen und Helfen“ feiert im nächsten Jahr sein 75-jähriges Jubiläum.

Aktuell betreuen und beraten der Gewinnssparverein – als Unternehmen der genossenschaftlichen Finanzgruppe – und sein 8-köpfiges Team mit Sitz in Stuttgart 95 Volksbanken und Raiffeisenbanken in Baden-Württemberg. In den Dienstleistungen Vertrieb, Marketing, Öffentlichkeitsarbeit sowie der Entwicklung von Sozialprojekten bieten wir ganzheitliche Unterstützung für unsere Mitgliedsbanken. Allein mit jährlich 11 Mio. Euro an Spenden aus dem Gewinnssparen wird das Ehrenamt und genossenschaftliche Engagement unserer Mitglieder in der jeweiligen Region maßgeblich unterstützt.

Zur Fortschreibung unseres Erfolges suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt und in Vollzeit einen

Vertriebs- und Produktmanager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Du verantwortest die strategische, fachliche und technische Neu- und Weiterentwicklung unseres Produkts, einschließlich des Vertriebsmanagements sowie weiterer Unterstützungs- und Dienstleistungen für unsere Partnerbanken. In dieser Position fungierst Du als Vertretung und Unterstützung des geschäftsführenden Vorstandsmitglieds.
- Du treibst gemeinsam mit unseren Volksbanken und Raiffeisenbanken den Verkauf von Gewinnssparlosen voran und begleitest die Bankmitarbeitenden bei der nachhaltigen Intensivierung und erfolgreichen Umsetzung der Vertriebsaktivitäten.
- Du strukturierst und planst unser Vertriebs- und Produktmanagement und bist Ansprechpartner für rechtliche und technische Fragestellungen. Zudem unterstützt Du unsere Mitglieder bei der Vertriebssteuerung sowie der Definition von Zielvereinbarungen.
- Du erkennst Potenziale und entwickelst eigenständig Vertriebskampagnen im Omnikanalumfeld, einschließlich der technischen Umsetzung.
- Du analysierst Markttrends und Kundenbedürfnisse und leitest daraus Maßnahmen zur Weiterentwicklung des Gewinnssparens ab. Hierfür arbeitest Du zusammen mit verschiedenen Fachbereichen und Partnern innerhalb der Genossenschaftlichen Finanzgruppe.

Dein Profil

Du hast eine Bank- oder kaufmännische Ausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation. Aus Deiner bisherigen Tätigkeit verfügst Du über mehrjährige Vertriebs- und Beratungserfahrung und konntest Deine ausgeprägten kommunikativen, konzeptionellen und kreativen Fähigkeiten bereits bei einer Genossenschaftsbank bzw. einem Unternehmen der Genossenschaftlichen Finanzgruppe unter Beweis stellen. Du besitzt die Fähigkeit, Arbeiten in Deinem Zuständigkeitsbereich professionell zu organisieren sowie unsere Mitgliedsbanken kompetent zu betreuen und zu beraten. Der routinierte Umgang mit MS-Office-Produkten sowie Erfahrungen im datengetriebenen Vertrieb sind für Dich selbstverständlich. Eigeninitiative, Gestaltungs- und Organisationswille, eine Hands-on-Mentalität, Flexibilität und eigenverantwortliches Arbeiten sind die Grundlagen Deines Handelns.

Freu Dich auf

- Einen interessanten, vielseitigen und abwechslungsreichen Arbeitsplatz
- Ein unbefristetes Beschäftigungsverhältnis in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit teilweise im Homeoffice zu arbeiten
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein modernes Innenstadt-Büro mit idealer Infrastruktur
- Zielgerichtete fachliche sowie persönliche Weiterbildung und Entwicklung
- Fundierte Einarbeitung und Unterstützung im Team
- Vielfältige Sozialleistungen über die attraktive, tarifliche Vergütung hinaus (z.B. Gesundheitsvorsorge)

Dein Ansprechpartner

Reizt Dich diese Herausforderung? Dann bewirb Dich bis 1. September 2025. Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Jahresgehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins sendest Du bitte an die von uns beauftragte Personalberatung.

GENOCONSULT
Baden-Württemberg

GenoConsult Baden-Württemberg GmbH
Frau Dr. Ricarda Reinhardt-Schlecht
Heilbronner Straße 41, 70191 Stuttgart
ricarda.reinhardt-schlecht@genoconsult-bw.de

Vertraulichkeit im Umgang mit Deiner Bewerbung ist für uns selbstverständlich.
Für erste Fragen kontaktiere bitte Frau Dr. Reinhardt-Schlecht unter Telefon-Nr. 0711 22213-1502.

