

Regionalleiter im Außendienst für Hessen | Saarland | Rheinland-Pfalz (m|w|d)

📍 Frankfurt | Main 🏠 unbefristet ⌚ Vollzeit



Willkommen im Team!

Die MünchenerHyp ist eine eigenständige und auf dem nationalen wie internationalen Markt erfolgreiche Immobilienbank. Wir sind spezialisiert auf die langfristige Finanzierung von Wohn- und Gewerbeimmobilien in Europa und den USA. Als Mitglied der Genossenschaftlichen FinanzGruppe sind wir mit rund 700 Mitarbeitenden Partner der Volksbanken Raiffeisenbanken.

Eine Bank. Ein Team. Ihre Chance. Zusammen bringen wir die MünchenerHyp voran - mit frischen Ideen, gemeinsam erarbeiteten Lösungen und Eigenverantwortung. Dabei setzen wir auf Vielfalt und Nachhaltigkeit. Gestalten Sie mit uns die Zukunft.

In dieser Funktion sind Sie zuständig für die Akquisition und Betreuung von Verbund- und Direktkunden in Ihrem eigenen Teilmarkt, primär im Schwerpunkt in Rheinland-Pfalz und Saarland. Sie sind im ganzheitlichen Vertrieb tätig und vertreten die Bank in der Region. Gestalten Sie so den Erfolg der MünchenerHyp aktiv mit.

Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Sie verantworten einen Teilmarkt bzw. zugewiesene Verbund- und Direktkunden mit dem Ziel, Marktanteile und Markterfolge kontinuierlich auszubauen
- Eigenverantwortlich akquirieren und betreuen Sie unsere Vertriebspartner und erschließen neue Vermittlerkreise in der Region Hessen sowie primär in Rheinland-Pfalz und Saarland
- Sie betreiben ein aktives Marketing bei unseren Partnerbanken und Verbundunternehmen und fördern so die Vermittlungsbereitschaft
- Sie unterstützen die Förderung des agree21-/GENOPACE-/HypoLine-Vertriebes (Beratung und Training) und bieten einen souveränen telefonischen Support
- Sie sind verantwortlich für die aktive Marktbeobachtung, leiten Maßnahmen ab und setzen diese erfolgreich um
- Sie gestalten und begleiten Verbundmaßnahmen, Sonderaktionen und Veranstaltungen
- Bank- und Verbundmitarbeiter schulen Sie erfolgreich zu verschiedenen Fachthemen mittels Ihrer sehr guten Kenntnisse in Moderation, Didaktik und Präsentation
- Sie führen Beratungsgespräche, berechnen Konditionen sowie Provisionen und legen die individuellen Konditionen fest
- Sie erstellen Marktvotes / Kurzchecks zu Darlehensanfragen (inklusive Vorprüfung, Unterlagenanforderung, Fristüberwachung, Bonitätsprüfung sowie vorläufige Beleihungswertermittlung)
- Unser CRM-System ist Ihre Daten- und Informationsgrundlage, in der Sie den Datenbestand aktuell halten

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene Bankausbildung sowie einen Abschluss zum Bankbetriebswirt (m|w|d), Bankfachwirt (m|w|d) oder eine vergleichbare Qualifikation sind die Basis Ihrer erfolgreichen Karriere
- Sie sind ein ausgewiesener Vertriebsexperte im Retailgeschäft der genossenschaftlichen FinanzGruppe und identifizieren sich mit der Verbundorganisation
- Sie besitzen vielfältige und fundierte Fachkenntnisse in der Immobilienfinanzierung, sowohl im wohnwirtschaftlichen als auch im gewerblichen Bereich
- Die Bereitschaft zu regelmäßigen (Tages-)Reisen in der Region Saarland und Rheinland-Pfalz zu unseren Vertriebspartnern und zu Veranstaltungen ist für Sie selbstverständlich (Reisetätigkeit von ca. 50-60%)
- Sie sind geübt im eigenständigen, markt- und risikoorientierten sowie analytischen Aufbereiten von Finanzierungsanfragen
- Die Kommunikation mit Geschäftspartnern, eine hohe Serviceorientierung sowie betriebswirtschaftliches und lösungsorientiertes Denken gehören zu Ihren Stärken
- Zu Ihrer ausgeprägten IT-Expertise zählen neben guten Kenntnissen in MS-Office und SAP auch die souveräne Nutzung von agree21 und CRM-Systemen

Ihre Perspektiven

Bei uns erwartet Sie ein modernes Arbeitsumfeld, in das Sie sich vom ersten Tag an aktiv einbringen können. Freuen Sie sich auf eine motivierende Arbeitsatmosphäre sowie eine offene und respektvolle Zusammenarbeit.

Weitere Vorteile für Sie:

- Attraktive Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
- Gesundheitsförderung und Fitness-Zuschuss
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gruppenunfallversicherung
- Individuelle Einarbeitung mit Patenprogramm

Erfahren Sie [mehr über uns und unsere Leistungen](#).

Werden Sie Teil unseres Teams. Senden Sie uns gerne Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung zu.

Wir wertschätzen Vielfalt und freuen uns über Ihre Bewerbung – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

* Aus Gründen der Nachhaltigkeit bitten wir Sie, auf Papierbewerbungen zu verzichten

Kontakt



Tobias Schultz
Telefon: +49 89 5387 - 2068
Personalreferent
Münchener Hypothekbank eG
KarL-ScharnagL-Ring 10 | 80539 München