

Die Volksbank Berg eG ist eine erfolgreich positionierte Genossenschaftsbank im Bergischen Land. Sie entstand 2017 aus der Fusion der Volksbank Wipperfürth-Lindlar eG und der Raiffeisenbank Kürten-Odenthal eG und verbindet genossenschaftliche Tradition mit einer modernen, zukunftsorientierten Ausrichtung. Mit rund 220 Mitarbeitenden, einer Bilanzsumme von 1,6 Mrd. € sowie einem verwalteten Kundenvolumen von knapp 3,7 Mrd. € zählt das Institut zu den leistungsstarken Banken der Region. Das Geschäftsgebiet umfasst weite Teile des Oberbergischen und Rheinisch-Bergischen Kreises und ist geprägt von einer starken mittelständischen Wirtschaftsstruktur, hoher Lebensqualität und ausgeprägter regionaler Verwurzelung. Im Rahmen einer altersbedingten Nachfolgeregelung sucht die Volksbank Berg eG eine unternehmerische und vertriebsstarke Persönlichkeit.

Vorstandsmitglied Gesamtvertrieb

Aufgabenschwerpunkte. Gemeinsam mit Ihrem Vorstandskollegen übernehmen Sie die strategische Verantwortung für die Zukunftsausrichtung des Hauses. Dabei gilt es, den erfolgreichen Kurs der Bank fortzusetzen, ihre Marktposition nachhaltig auszubauen und neue Wachstumspotenziale zu erschließen. Ihr Verantwortungsbereich umfasst sämtliche Vertriebsaktivitäten der Bank – vom Privat- und Firmenkundengeschäft über das Private Banking bis hin zum Vertriebsmanagement, dem Marketing sowie der Interne Revision. Sie entwickeln den Gesamtvertrieb strategisch weiter, erschließen neue Marktpotenziale und treiben moderne Vertriebs- und Beratungskonzepte konsequent voran. Unterstützt werden Sie von rund 130 Mitarbeitenden, von denen 5 Führungskräfte direkt an Sie berichten. Sie fördern eine leistungsorientierte und zugleich wertschätzende Führungskultur und repräsentieren die Bank souverän nach innen und außen.

Qualifikationen. Um dieser unternehmerischen Aufgabe gerecht zu werden, verfügen Sie über eine bankspezifische Ausbildung sowie eine weiterführende theoretische Qualifikation (z. B. Hochschulstudium). Zudem erfüllen Sie die Anforderungen an die Geschäftsleitereignung gemäß § 25c KWG. Sie verfügen über fundierte Vertriebserfahrung im Firmen- und Privatkundengeschäft, idealerweise auf Vorstands- oder zweiter Führungsebene eines regionalen Kreditinstituts. Sie verstehen es, Kundenpotenziale zu erschließen und nachhaltiges Wachstum zu gestalten. Unternehmerisches Denken, strategischer Weitblick sowie ein sicheres Gespür für Chancen und Risiken zeichnen Sie ebenso aus wie Klarheit, Integrationsfähigkeit und ein wertschätzender Führungsstil. Sie begeistern Mitarbeitende, übertragen Verantwortung und gestalten Veränderungsprozesse aktiv. Kommunikationsstärke, Netzwerkkompetenz sowie ein souveränes Auftreten runden Ihr Profil ab. Nicht zuletzt identifizieren Sie sich mit den Werten der Genossenschaftlichen FinanzGruppe und bringen die Bereitschaft mit, sich im Geschäftsgebiet zu engagieren und zu verankern.

Ansprechpartnerinnen

Julia Bold
+49 (0) 221 20506 22
julia.bold @ifp-online.de

Sabine Lutzius
+ 49 (0) 221 20506 77

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 61.245-vr** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.