



Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Für unser renommiertes Mandantenunternehmen, das **Bankhaus Werhahn**, ein traditionsreiches und zugleich zukunftsorientiertes Finanzinstitut mit Sitz in Neuss bei Düsseldorf, suchen wir einen Referenten (m/w/d) Schwerpunkt Vertriebswege.

Das Bankhaus Werhahn steht für Tradition und Innovation gleichermaßen und bietet Ihnen die Möglichkeit, aktiv an der Weiterentwicklung moderner Vertriebswege im Privat- und Firmenkundengeschäft mitzuwirken und nachhaltige Lösungen zu schaffen.



Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:

- > Verantwortung für die Pflege und Weiterentwicklung des Vertriebswegemixes (stationär, mobil, digital) im Privat- und Firmenkundengeschäft
- > Strategische und operative Weiterentwicklung der digitalen Vertriebskanäle sowie deren Implementierung und Umsetzung
- > Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, inklusive regelmäßiger Analysen und Anpassungen
- > Durchführung von Schulungen für interne Mitarbeitende, insbesondere im Bereich Online-Banking und App-Nutzung
- > Leitung und Mitarbeit in Projekten



Profil

Das sollten Sie mitbringen:


- > Abgeschlossene bankfachliche Ausbildung, idealerweise ergänzt durch Qualifikationen wie Bankfachwirt/-in oder Bankbetriebswirt/-in
- > Mehrjährige Berufserfahrung im Kundengeschäft und/oder in der Produktentwicklung
- > Fundierte Kenntnisse im Bereich Markt und in digitalen Vertriebskanälen
- > IT-Anwendererfahrung, idealerweise mit agree21
- > Projekterfahrung sowie ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- > Zielorientierte, strukturierte Arbeitsweise sowie Kommunikations- und Präsentationsstärke



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann lassen Sie uns gerne telefonieren. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Konculic gerne zur Verfügung.

 Tel.: 069-69783690

 MLadenka.Konculic@gpconsult.de

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte online unter www.gpconsult.de/karriere