



Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Für unser renommiertes Mandantenunternehmen, das **Bankhaus Werhahn**, ein traditionsreiches und zugleich zukunftsorientiertes Finanzinstitut mit Sitz in Neuss bei Düsseldorf, suchen wir einen Referenten (m/w/d) Schwerpunkt Vertriebswege.

Das Bankhaus Werhahn steht für Tradition und Innovation gleichermaßen und bietet Ihnen die Möglichkeit, aktiv an der Weiterentwicklung moderner Vertriebswege im Privat- und Firmenkundengeschäft mitzuwirken und nachhaltige Lösungen zu schaffen.



Profil

Das sollten Sie mitbringen:

- > Abgeschlossene bankfachliche Ausbildung, idealerweise ergänzt durch Qualifikationen wie Bankfachwirt/-in oder Bankbetriebswirt/-in
- > Mehrjährige Berufserfahrung im Kundengeschäft und/oder in der Produktentwicklung
- > Fundierte Kenntnisse im Bereich Markt und in digitalen Vertriebskanälen
- > IT-Anwendererfahrung, idealerweise mit agree21
- > Projekterfahrung sowie ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- > Zielorientierte, strukturierte Arbeitsweise sowie Kommunikations- und Präsentationsstärke



Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:

- > Verantwortung für die Pflege und Weiterentwicklung des Vertriebswegemixes (stationär, mobil, digital) im Privat- und Firmenkundengeschäft
- > Strategische und operative Weiterentwicklung der digitalen Vertriebskanäle sowie deren Implementierung und Umsetzung
- > Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, inklusive regelmäßiger Analysen und Anpassungen
- > Durchführung von Schulungen für interne Mitarbeitende, insbesondere im Bereich Online-Banking und App-Nutzung
- > Leitung und Mitarbeit in Projekten



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann lassen Sie uns gerne telefonieren. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Konculic gerne zur Verfügung.

 Tel.: 069-69783690

 Mladenka.Konculic@gpconsult.de

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte online unter www.gpconsult.de/karriere