

Die VR Bank Rhein-Neckar eG zählt mit einer Bilanzsumme von ca. 5,3 Mrd. € und rund 600 engagierten Mitarbeitenden zu den größten Volks- und Raiffeisenbanken in Deutschland. Mit Hauptsitz in der Universitätsstadt Mannheim erstreckt sich das Geschäftsgebiet über weite Teile der prosperierenden Metropolregion Rhein-Neckar. Dort ist die Kreditgenossenschaft mit einem überzeugenden Produktspektrum für ihre Kundinnen und Kunden am Markt präsent und als verlässlicher Finanzpartner etabliert. Im Zuge einer Nachfolgeregelung wird eine vertriebsorientierte und überzeugende Führungspersönlichkeit gesucht.

Bereichsleiter:in Firmenkunden

Aufgabenschwerpunkte. In dieser Schlüsselfunktion berichten Sie direkt an das ressortzuständige Vorstandsmitglied und wirken am stetigen Ausbau des Vertriebs Erfolges der Bank mit. Unter Ertrags- und Risikogesichtspunkten obliegt Ihnen die Steuerung des gesamten Firmenkundengeschäftes und Sie stellen gemeinsam mit Ihren 36 Mitarbeitenden inklusive drei Abteilungsleitern einen professionellen Service sowie effiziente Arbeitsabläufe sicher. Neben der Kundenbetreuung sind Sie auch in der Akquisition neuer Klientel aktiv und richten sich auf die konsequente Ausschöpfung vorhandener Marktpotenziale zur Ausweitung des Geschäftsfeldes aus. Dabei repräsentieren Sie Ihren Bereich sowie die VR Bank auch professionell nach außen. Mit Übernahme der Funktion ist die Möglichkeit verbunden, die formalen Voraussetzungen nach § 25c KWG zu erlangen.

Qualifikationen. Sie verfügen über eine bankfachliche Ausbildung sowie den erfolgreichen Abschluss eines (Fach-)Hochschulstudiums, beispielsweise im Bereich Wirtschaftswissenschaften, des Genossenschaftlichen Bank-Führungsseminars oder einer vergleichbaren Qualifikation. Im Rahmen Ihrer bisherigen Tätigkeit haben Sie sich mehrjährige Führungserfahrung im gewerblichen Geschäft angeeignet, insbesondere in der Gewinnung, Beratung und Betreuung mittelständischer Firmenkunden. Ihr Vertriebs-Know-how konnten Sie dabei vorzugsweise in einer Regional- oder Geschäftsbank erwerben. Sie bringen darüber hinaus ein ausgeprägtes Gespür für die Chancen und Risiken des Marktes mit und begegnen auch künftigen strategischen Herausforderungen durch Ihr vorausschauendes Agieren sicher. Persönlich zeichnen Sie sich durch souveränes Auftreten, gute kommunikative Fähigkeiten, Überzeugungskraft und ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft aus. Ihrem Team begegnen Sie wertschätzend und steuern dieses konsequent auf klare Ziele hin und motivieren als persönliches Vorbild. Für diese Bereichsführungsfunktion besteht grundsätzlich die Möglichkeit zur Teilzeitbeschäftigung.

Ansprechpartnerinnen

Franziska Linzenich
+49 (0) 221 / 20 50 63 7
franziska.linzenich@ifp-online.de

Sybille Bühler-Zielke
+49 (0) 221 / 20 50 64 7

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 60.228-vr** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.