

BEREICHSLEITER FIRMENKUNDEN (M/W/D)

Bei uns zählt der Mensch!

Die Volksbank Freiburg ist eine moderne, erfolgreiche Regionalbank mit einer familiären Unternehmenskultur und einem ausgeprägten Teamgeist. Mit einer Bilanzsumme von rd. 4 Mrd. Euro engagieren sich über 400 Mitarbeitende für die Menschen und Unternehmen in einer dynamischen und zukunftsorientierten Wirtschaftsregion. Die Stadt Freiburg mit dem Hochschwarzwald und dem Kaiserstuhl gehören zu Recht zu den lebenswertesten Regionen in Deutschland.

Wir verstehen uns seit mehr als 150 Jahren als starker und unabhängiger Partner für mittelständische Unternehmenskunden, Bauträger und Investoren. Wir unterstützen unsere Kunden auf Augenhöhe bei unternehmerischen Entscheidungen in allen Facetten des Firmenkundengeschäfts. Wir verstehen uns dabei als Sparringspartner im operativen Firmenkundengeschäft und Transformationsbegleiter für Nachhaltigkeit. Unsere Unternehmenskunden schätzen unsere regionale Präsenz und die kurzen Entscheidungswege.

Unser langjähriger Leiter Firmenkunden wechselt in den Vorstand einer Regionalbank. Für seine Nachfolge suchen wir eine gewinnende Führungspersönlichkeit, die gemeinsam mit einem motivierten, engagierten Team unser Firmenkundengeschäft weiterentwickelt.

Ihre Aufgaben:

- Ergebnisverantwortliche Planung und Steuerung des Geschäftsfeldes Firmenkunden
- Weiterentwicklung des Bereichs und unserer Vertriebsstrategie im Firmenkundengeschäft
- Stärkung und Ausbau unserer Marktposition im
 Firmenkundengeschäft unter Ertrags- und Risikogesichtspunkten
- Teamorientierte Führung von sechs Führungskräften für 52 Mitarbeitende
- Beziehungsmanagement mit Unternehmerpersönlichkeiten und Neukundenakquise
- Enge Verzahnung mit den Bereichen Private Banking und ImmobilienCenter
- Partnerschaftliche und wirkungsvolle Zusammenarbeit mit der Marktfolge
- Mitglied in den Führungs- und Steuerungsgremien unserer Bank
- Repräsentation unserer Bank gegenüber Kunden, Multiplikatoren und in der Öffentlichkeit

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre (BWL), Volkswirtschaftslehre (VWL) oder vergleichbare Managementqualifikation
- Leidenschaft für das Firmenkundengeschäft und eine erlebbare Kunden- und Vertriebsorientierung
- Ausgewiesene Kreditexpertise in Theorie und Praxis
- Angemessene Berufs- und Führungserfahrung im Firmenkundengeschäft
- Ausgeprägtes strategisches Denken und Handeln
- Analysestärke und Entscheidungssicherheit
- Zeitgemäßes, partnerschaftliches Führungsverständnis
 Hohe Empathie und Kommunikationsstärke
- Authentisches Auftreten gepaart mit Parkettsicherheit

Ihre Ansprechpartner

Jens Hupperich Leiter Personal +49 761 2182-1674



Thomas Kaltenbach Stv. Leiter Personal +49 761 2182 1677



Sabine Leuthner
Ausbildungsleiterin
Ausbildung und Praktikum
+49 761 2182-1671



Martina Möller Personalreferentin Stellenangebote +49 761 2182-1673



Dorothée Strecker
Personalreferentin
Ausbildung und Praktikum
+49 761 2182-1667





Technische Probleme im Bewerbungsprozess

PERBILITY GmbH 0800 7372454 (Mo-Fr 08:00 bis 17:00) E-Mail: support@mein-check-in.de

Wir bieten:

- Ein attraktives Vergütungspaket auf Basis eines AT-Vertrags mit Tantiemeregelung, Mobilitätszulage und bAV
- Hohen Handlungs- und Gestaltungsspielraum
- Weitreichende Kreditkompetenzen und Prokura
- Professionelles Onboarding noch vor dem ersten Arbeitstag
- Einen individuellen Einarbeitungsplan auf Wunsch mit Coachingbegleitung
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Jobticket, Kantine, Kinderbetreuungszuschuss, Dienstrad-, Handy- & PC-Leasing
- Hansefit und weitere Angebote für die Gesundheit und Prävention
- Attraktive Gruppenversicherungstarife für Krankenzusatz- und Pflegeversicherung

Wenn es Sie reizt, Ihre Kompetenz in dieser Position einzubringen, dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung, Hierfür reicht uns eine prägnante Kurzbewerbung. Alles Weitere besprechen wir persönlich.

Jetzt hier bewerben