



Tradition und Vision – Menschlichkeit und Erfolg

Wir sind ein modernes Unternehmen – mit einer jahrhundertelangen Tradition. Diese beruht auf dem Genossenschaftsprinzip „Eine(r) für alle – alle für Eine(n)“. Und daran halten wir fest! Bei uns arbeiten Sie als Teamplayer (m/w/d) und können sich stets auf Ihre Kolleginnen und Kollegen verlassen. Daraus schöpfen wir Kraft und machen uns fit für die Zukunft. Wir bieten Ihnen ein modernes sowie sicheres Arbeitsumfeld, innovative Lösungsansätze und Platz für neue Ideen. Wir begegnen schon heute den Herausforderungen der Zukunft, um Ihnen eine langfristige Perspektive zu bieten.

Baufinanzierungsberater Privatkunden (m/w/d)

Standort: Filiale Neustadt

Wir suchen eine vertriebsorientierte Beraterpersönlichkeit (m/w/d) zur Verstärkung unseres Baufinanzierungsteams!

Im Rahmen unseres hybriden Beratungsansatzes betreuen Sie unsere Kunden in Präsenz oder auch digital.

Ihre Aufgaben

Sie realisieren Kundenräume im Auftrag des größten privaten Wohnbaufinanzierers im südwestdeutschen Raum. Sie begleiten unsere Mitglieder bei allen Fragen rund um das Finanzierungsgeschäft mit dem Schwerpunkt der privaten Immobilienfinanzierung.

Gleich ob Neubau, Erwerb, Modernisierung eines bestehenden Objektes, Neuvereinbarung von Zinsbindungen oder sonstiger Vertragsmodalitäten, unsere Kunden können auf Ihre Expertise vertrauen.

Auf den Vertragspartner zugeschnittene Finanzierungspakete machen Ihre Beratung einzigartig und heben uns deutlich von Marktmitbewerbern ab.

Auch die Risikoabsicherung unserer Kunden sowie das Erkennen von Zusatzbedarfen (Cross-Selling) zeichnen Ihre ganzheitliche Kundenbegleitung aus. Sie führen Beratungsgespräche zielsicher sowie lösungsorientiert und stets sowohl unter Beachtung von betriebswirtschaftlichen als auch von Risiko-Ertrags-Gesichtspunkten.

Als versierte Vertriebspersönlichkeit verfolgen Sie einen umfassenden Beratungsansatz.

Ihr Profil

Abgeschlossene Ausbildung zur Bankkauffrau / zum Bankkaufmann (IHK)

Weiterbildung zur Bankfachwirtin / zum Bankfachwirt, bestenfalls mit Schwerpunkt Immobiliengeschäft

Alternativ: Finanzierungspass eines im Genossenschaftsbereich anerkannten Bildungsträgers oder eine mindestens gleichwertige Zertifizierung

Außerdem freuen wir uns über:

Ihre ausgeprägten verkäuferischen und akquisitorischen Fähigkeiten

Ihr sicheres und freundliches Auftreten

Ihr gutes Ausdrucksvermögen

Ihre hohe Leistungsorientierung, Zuverlässigkeit sowie Ihr persönliches Engagement

Unser Angebot

Neben einem Arbeitsvertrag in einem sicheren, sozial verantwortungsvollen Traditionsunternehmen und einem wertschätzenden Miteinander können Sie von uns unter anderem Folgendes erwarten:

Tarifvertragliche Vergütung inkl. 13. Monatsgehalt, vermögenswirksamen Leistungen und tarifvertraglicher Altersvorsorge

Variable, über tarifliche Erfolgsbeteiligung am Vertriebsergebnis

Homeoffice-Angebote in Kombination mit flexiblen Arbeitszeiten

Zusätzliche betrieblich geförderte Altersversorgung (Pensionsfonds, Direktversicherungen, Entgeltumwandlung) sowie Zeitwertkonten

Mitarbeiterkonditionen bei Krediten und Anlagen sowie vergünstigte Konditionen unserer Kooperationspartner

Mitgliedschaft im Bahn-Sozialwerk (Stiftungsfamilie BSW & EWH) mit zahlreichen Vorteilen (z. B. vergünstigte Ferienangebote)

Nutzung unternehmenseigener Ferienwohnungen

Heirats- und Geburtsbeihilfe sowie Krankengeldzuschuss

Angebote zum betrieblichen Gesundheitsmanagement

Möchten Sie Teil unseres Teams werden?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte geben Sie uns darin auch einen Hinweis auf Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung (Jahresbrutto).

Ihre Ansprechpersonen:

Frank Fichter
Tel. 0681 3094-2202

Christiane Zimmer
Tel. 0681 3094-2204

[Jetzt hier bewerben](#)

Bitte keine Kontaktaufnahme durch Personalvermittler / Personalberatungen oder Zeitarbeitsunternehmen. Wir fokussieren uns auf eine Direktbesetzung im Rahmen des eigenen Recruitings.