



Unternehmen

Informationen zu Ihrer neuen Bank:

Mit kurzen Entscheidungswegen gestalten, was morgen zählt – in der erfolgreichen, wirtschaftlich solide und zukunftsorientiert aufgestellten Volksbank Dessau-Anhalt eG. Die Genossenschaftsbank erzielt eine Bilanzsumme von rund 545 Mio. EUR und ein Kundenwertvolumen von rund 900 Mio. EUR. Mit 89 Mitarbeitenden und sieben Vertriebsstellen ist sie nah an ihren Mitgliedern bzw. Kunden und steht für partnerschaftliche Kundenbeziehungen sowie eine klare Orientierung an Werten wie Fairness, Transparenz und Ehrlichkeit. Die Region verbindet auf besondere Weise Bauhaus, UNESCO-Welterbe, Natur sowie Industriegeschichte und genießt dadurch überregionale Bekanntheit. Die Stadt bietet eine gute Lebensqualität und ist verkehrsgünstig an Berlin, Leipzig, Halle und Magdeburg angebunden. Im Zuge einer altersbedingten Nachfolge ist die Position Vorstand Markt zum 01.12.2028, ggf. eher zu besetzen.



Aufgaben

Ihr Verantwortungsbereich umfasst:

- Gesamtverantwortung für die Geschäftsfelder Firmen- und Privatkunden, Vertrieb, Kundenservice sowie das Eigenanlagenmanagement
- Weiterentwicklung und Ausbau eines leistungsfähigen Omnikanalvertriebs zur nachhaltigen Erschließung von Wachstums- und Ertragspotenzialen
- Orientierungs- und Impulsgeber durch eigene Vertriebsaktivitäten sowie eine sichtbare Präsenz am Markt
- Strategische Weiterentwicklung der Bank und partnerschaftliche Gestaltung der Transformation gemeinsam mit Ihrem Vorstandskollegen
- Überzeugende Vertretung der Bank gegenüber Mitgliedern, Kunden, Verbundpartnern und in der regionalen Öffentlichkeit



Profil

Das sollten Sie mitbringen:

- Die aufsichtsrechtlichen Anforderungen erfüllen Sie idealerweise bereits. Fehlende Voraussetzungen können in der Bank vervollständigt werden.
- Fundierte Erfahrungen im mittelständischen Kreditgeschäft in Verbindung mit ausgeprägter Kundenorientierung und unternehmerischem Selbstverständnis
- Überzeugende Führungspersönlichkeit mit Vertriebserfahrung und Entscheidungsstärke
- Wertschätzender Kommunikationsstil, Überzeugungskraft und partnerschaftliches Handeln
- Treiber der Zukunftsfähigkeit der Bank
- Pragmatismus, Umsetzungsstärke und Hands-on-Mentalität
- Regionale Verbundenheit und Engagement



Haben wir Ihr Interesse an dieser verantwortungsvollen Aufgabe geweckt?

Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Gülink (Tel.: 0511 9574-5430) gerne zur Verfügung.

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte bevorzugt online unter www.gpcconsult.de/karriere

GenoPersonalConsult GmbH · Wilhelm-Haas-Platz · 63263 Neu-Isenburg