



Head of Sales (m/w/d) für bundesweiten Vertrieb von Software und Consultingleistungen in Genossenschaftsbanken

Du kannst gut mit Menschen, bist kommunikativ und verhandlungsstark? Dann bist du bei uns richtig! Für unser junges Unternehmen suchen wir eine/n Vertriebsleiter/in (m/w/d). P.S. Wir arbeiten auch im Vertrieb oft von zu Hause.

Wer sind wir?

Wir sind der Transformationspartner unserer Kunden in die digitale Zukunft der Banksteuerung. Unsere Kunden tragen eine hohe Verantwortung für die Zukunftsfähigkeit ihrer Bank. Dieser Verantwortung können Sie nur mit präzisen Steuerungsinformationen gerecht werden. Die Verfügbarkeit und Qualität dieser Informationen signifikant zu verbessern ist unsere Motivation.

Als Softwareentwickler und Berater sind wir nur durch eine produktive und kreative Zusammenarbeit unserer kompetenten und motivierten Mitarbeitenden erfolgreich. Dieses Wissen bestimmt unser tägliches Denken und Handeln. Vertrauen ist dabei die Hauptzutat für ein stabiles zwischenmenschliches Fundament. Respekt, Fairness und Wertschätzung sind daher auch als Werte fest in unserer gelebten Unternehmenskultur verankert.

Was erwartet dich?

- Du führst die Mitarbeiter:innen im Vertrieb und unterstützt sie fachlich sowie persönlich bei ihren Aufgaben
- Du entwickelst Vertriebskonzepte und sorgst für eine konsequente Umsetzung
- Du übernimmst bundesweit die Akquise von Neukunden und unterstützt die Mitarbeiter:innen in den Regionen bei ihrer Kundenbetreuung und -akquise
- Du repräsentierst unsere Company bei relevanten Veranstaltungen
- Du übernimmst Consulting-Mandate bei unseren Kunden

Was bringst du mit?

- Du verfügst über Berufserfahrung aus den Bereichen Rechnungswesen oder Controlling einer Genossenschaftsbank
- Du hast (erste) Führungserfahrung gesammelt und Talent bewiesen
- Du hast Lust auf Vertrieb und überzeugst mit deiner Persönlichkeit
- Du verfügst über eine hohe IT-Affinität und ein Verständnis von Programmierung
- Du bist emphatisch, kommunikativ und überzeugend

Was bieten wir dir?

- Vielfältige und eigenverantwortliche Aufgabe in einem jungen Unternehmen
- Freie Wahl des Arbeitsortes und flexible Arbeitszeiten
- Eine Vertrauenskultur und ein kollegiales Betriebsklima
- Eine leistungsgerechte Vergütung inklusive Erfolgsbeteiligung

Du bist interessiert?

Schicke uns eine Nachricht inklusive Kontaktdaten an career@uneos.io. Für erste Fragen kannst du auch unseren CSO (Frank Meisinger 0151-70648337) anrufen.